

12° Seminario Internacional

FUND RAISING

Miércoles 27 de Junio, 2007

The Fund Raising School
Presenta en Chile:

Planificación Estratégica de la Recaudación de Fondos Bases para incrementar sus recursos

Dirigido a:

- Universidades
- Organizaciones Filantrópicas
- Fundaciones
- O.N.G.
- Hospitales
- Instituciones Religiosas
- Centros Culturales
- Colegios
- Instituciones de Bien Público
- Instituciones de Colonias
- Instituciones Profesionales

AUSPICIAN:



EL MERCURIO

SANTIAGO PARK PLAZA

HOTEL

★★★★

CERTIFICA:



Yoffe Castañeda
CONSULTORES

ORGANIZA:

 Cenac

El programa, que presentamos en esta 12ª versión, tiene como objetivo acercar a los Profesionales y Voluntarios respectivos, con el más alto standard de calidad en materias relacionadas con Fund Raising, similar a los eventos que se desarrollan en Estados Unidos, permitiéndoles acceder a conocimientos y perfeccionamiento de nivel internacional, sin tener la necesidad de incurrir en los costos involucrados en un viaje al extranjero.

Muy pocas instituciones sin fines de lucro que buscan sus recursos, han incursionado en forma sistemática en la planeación estratégica de la recaudación de fondos, a pesar que inevitablemente deben recurrir a ella a fin de poder establecer ingresos, no sólo estables sino crecientes.

La visión estratégica de la recaudación de fondos es una herramienta fundamental para enfrentar el desafío de la sustentabilidad sin lo cual el cumplimiento de la Misión institucional puede tornarse en un imposible.

Durante el seminario internacional, usted podrá comprender los principios del planeamiento estratégico aplicado a la recaudación de fondos, y se le brindarán los instrumentos necesarios para desarrollar este proceso en su institución.

CENAC - CHILE

Con 28 años de presencia en Chile, especializados en las áreas de capacitación, consultoría, coaching, selección, dinámicas de juego y diagnóstico de orientación vocacional, trabaja con las empresas líderes del país, tanto nacionales como internacionales.

Desde hace 14 años viene desarrollando congresos y seminarios especializados en el área Fund Raising y efectuando consultoría para las organizaciones sin fines de lucro en la planificación de sus campañas anuales y procesos de obtención de fondos. Ha organizado 11 seminarios internacionales con la participación de más de 700 participantes especializados en el área.

YOFFE CASTAÑEDA CONSULTORES - MEXICO

En Yoffe Castañeda Consultores ayudamos a que las organizaciones con quienes trabajamos desarrollen capacidades estratégicas y operativas fundamentales para la búsqueda de recursos.

Trabajamos con inteligencia, creatividad y nuevas tecnologías para fortalecer la filantropía emergente que se vive en Latinoamérica y otros países en desarrollo.

Construimos la estrategia, desarrollo y/o mejora de tu plan de fundraising, así como su implementación.

Te sorprenderá la capacidad de desarrollo que tiene tu organización. ¡Te invitamos a descubrirlo!

QUIENES DEBERÍAN PARTICIPAR:

- Ejecutivos Profesionales en Recaudación de Fondos que deseen ampliar y perfeccionar sus conocimientos.
- Líderes de Organizaciones que busquen desarrollar, consolidar e incrementar sus recaudaciones de fondos.
- Voluntarios y Miembros de Comisiones que desean contribuir al área de su organización en la obtención de mejores resultados.
- Todos aquellos que estén relacionados con Fund Raising y que deseen potenciar sus conocimientos.

OBJETIVOS DEL PROGRAMA:

- Comprender el enfoque de abordaje estratégico de la recaudación de fondos y sus componentes.
- Conocer las fases del planeamiento como construcción de la visión plan de recursos de largo plazo.
- Familiarizarse con las particularidades del planeamiento estratégico aplicado a la recaudación de fondos.
- Entender la importancia de la evaluación de la estrategia de recaudación y sus resultados en el tiempo.

USTED APRENDERÁ A:

- Reconocer los factores de éxito de un programa de recaudación de fondos.
- Aplicar nociones de planificación estratégica al desarrollo de recursos económicos.
- Aplicar el pensamiento estratégico a la generación de recursos.
- Formular estrategias de recaudación de fondos, articulando la visión con el diagnóstico institucional.
- Incorporar y articular conceptos y metodologías que optimicen el desempeño del rol de liderazgo que debe ejercer el profesional de la recaudación de fondos y/o voluntarios líderes.

USTED RECIBIRÁ:

- Una carpeta con bibliografía, material del seminario y ejercicios de capacitación para realizar en su lugar de trabajo.
- Consejos específicos según sus necesidades.

Como un servicio especial por inscribirse en este seminario, le invitamos a efectuar comentarios por escrito a eventos@cenacconsultores.com

PROGRAMA

I. El abordaje estratégico de la recaudación de fondos

- La Visión
- Planeamiento Estratégico
- Importancia del Plan Estratégico Institucional

II. Los supuestos del Planeamiento Estratégico para la Recaudación de Fondos

- Matriz de Financiamiento
- Fuentes y los Recursos Humanos
- Fuentes y Gestión
- La racionalidad
- Los costos
- La oficina de desarrollo, que hace y como opera
- Enfoque sistémico

III. El Proceso de Planeamiento

- Especificaciones de la planeación estratégica para la recaudación de fondos
- Fases del planeamiento
 - Las etapas
 - Sobre la visión de los recursos
 - Pasado, Presente y futuro de los recursos
- Estableciendo las prioridades estratégicas
 - Formulando la estrategia
 - Definición operacional de la estrategia
 - Elección de la estrategia

IV. La aplicación: obstáculos y oportunidades

12º Seminario Internacional FUND RAISING

Miércoles 27 de Junio, 2007

Relator Internacional Daniel Yoffe Brener



- Director de Yoffe Castañeda Consultores, empresa de consultoría y capacitación en procuración de fondos para instituciones internacionales, comunitarias, museos, fundaciones y universidades.
- Es Co-Director del programa de Capacitación Ejecutiva en Desarrollo de Recursos en la Universidad de San Andrés en Buenos Aires, Argentina.
- Fue Vicerrector de Desarrollo Institucional de la Universidad de las Américas, Puebla en México.
- Fundó y dirigió el programa The Fund Raising School (Indiana University's Center on Philanthropy) en Argentina, Brasil y Chile.
- Fue profesor en diversas Universidades en Argentina y Brasil (Universidad Austral, Universidad de San Andrés y Universidad Torcuato Di Tella, Fundación Getulio Vargas).
- Fue Fellow de la Fundación W.K. Kellogg para el programa "Liderazgo en Filantropía en las Américas".
- Tiene estudios de Postgrado en psicoanálisis por la Sociedad Científica Argentina.
- Licenciado en Sociología (1973) y Psicología (1976) por la Universidad de Buenos Aires con especialización en Psicología y Psicoterapia de Grupos.

VALORES DEL CONGRESO

	1 Cheque	3 Cheques
1 Participante:	\$198.000 c/u	\$69.000 c/u
2 Participantes:	\$188.000 c/u	\$66.000 c/u
3 Participantes:	\$178.000 c/u	\$62.000 c/u

Sence: Solicite su Código Sence al realizar su inscripción.

Incluye material metodológico y almuerzo.

Fecha: Miércoles 27 de Junio de 2007
Acreditación: 08:45 a 09:00 hrs.
Horario: 09:00 a 18:30 hrs. Incluye almuerzo.
Lugar: Hotel Santiago Park Plaza
Av. Ricardo Lyon 207, Providencia
Estacionamiento: Sin costo, Edificio Barcelona
Barcelona 2077, Providencia
Diploma: Cenac S.A. (Chile)
Yoffe Castañeda Consultores (México)

INFORMACIONES

E-mail: eventos@cenacconsultores.com
Web: www.cenacconsultores.com
Teléfonos: 233 4420 - 231 0249
Casilla: 16319, Correo 9, Providencia
Dirección: Suecia 42, Of. 804, Providencia, Santiago.

www.cenacconsultores.com - Chile
www.ycconsultores.com - México